



MARKTPLAATS, HET NIEUWE schatzoeken

De leukste spullen vind je voor weinig op Marktplaats.nl. Redacteur Christien Jansen is naar eigen zeggen verslaafd aan het kopen en verkopen via deze site. Christien: "Het is een beetje gênant, maar eigenlijk is het mijn grootste hobby."

Mag ik u even een kleine rondleiding door mijn huis geven? We gaan naar binnen via de bijkeuken en ziet u dat retro driewielertje? Het kostte me maar € 1,75. In de woonkamer hangt de Harco Looor-designlamp Bubbels. In Haarlem te koop voor € 1289,-, maar voor 'slechts' € 450,- was ik de trotse eigenaresse. Nu gaan we door naar de kinderkamers. Prachtig hè, die antieke whitewash-kast. En dat leuke juniorbedje, de houten poppenwieg – en dat poppenhuis! We zijn bijna klaar, nog even naar de zolder: een grote speelruimte met daarin een boksbal met bokshandschoenen. Aan de balken hangt zo'n witte Ikea-schommelstoel en overal liggen enorme loungekussens en Fatboy-zitzakken. Hadden we alles nieuw en in de winkel gekocht, dan waren we zó veel meer geld kwijt geweest dan nu. De grote leverancier in ons huis houden is www.Marktplaats.nl.

Designerpumps voor weinig

Al jaren koop én verkoop ik via deze site zo'n beetje alles wat ik maar kan bedenken. Maar waar ik nog wel het meest blij van word, zijn de kleding-, schoenen- en tassenkoopjes. Zoals het prachtige zijden jurkje van Hugo Boss (€ 32,-).

De to-die-for Miu Miu-hakken voor € 75,-, de exclusieve Celine-schoenen (gloednieuw voor slechts € 70,-). En mijn lievelingstas: een originele Mulberry Roxanne in een aparte groene kleur voor € 285,- (nieuw bijna € 1000,-). "Hoe krijg je het voor elkaar?", verzucht mijn zus wel eens. Aan de ene kant wil ze ook, aan de andere kant vindt ze het gedoe en is ze bang te worden opgelicht.

Opgelicht?

Zelf heb ik het na honderden aan- en verkopen nog maar twee keer meegemaakt. Een van mijn vriendinnen kocht ooit via Marktplaats een relatief duur jurkje dat 'Als nieuw!' werd aangeprezen. Groot was de teleurstelling toen het een gepild vod bleek. Pas weken later en na heel veel mailtjes van haar kant, kreeg ze haar geld teruggestort. Helaas, dat soort dingen gebeuren. Toch denk ik dat je het – uitzonderingen daargelaten – wel zelf een beetje in de hand hebt. Als een aanbieding te mooi is om waar te zijn, dan doe ik het niet. Daarnaast mail ik altijd eerst met de verkoper. Ik denk dat het merendeel van de verkopers gewone, aardige mensen zijn

KOPEN, HOE WERKT HET PRECIES?

Stel, u wilt een warme winterjas. Ga dan naar www.marktplaats.nl naar Kleding > Dames. Onder dit kopje staan subcategorieën. Klik op 'jassen en mantels' en vul bijvoorbeeld een bepaald merk of 'dons' of 'lammy' in. Liever eerst iets zien, zoek dan bijvoorbeeld tot vijf kilometer van uw huis. Iets leuks gezien? Het bieden kan beginnen! Ook kunt u eventueel nog een mailtje sturen naar de verkoper en kan het onderhandelen beginnen. Als u het item toegestuurd wilt krijgen, dan maakt u het geld over en verstuurt de verkoper het zodra het geld binnen is. Begin anders eerst met iets kleins als een boek of een dvd.

VERKOPEN, ZO DOE JE DAT

Ga naar Marktplaats en maak een account aan. Maak zo mooi mogelijke foto's van hetgeen u wilt verkopen (maximaal drie) en maak de advertentie in orde. Wees eerlijk over het gebodene. Bent u al rond met iemand en er komt een hoger bod? Jammer maar helaas! Een deal is een deal. Verstuur het item nooit, maar dan ook nooit voor het geld is bijgeschreven! Is het geld binnen, verstuur dan het pakketje zo snel mogelijk. Echt, je kunt het zo gek niet bedenken, maar zoals je vrijwel alles kunt kopen, kun je ook ontzettend veel verkopen. Gewoon doen! Je hebt snel genoeg door of je er lol in hebt of juist niet.

ibelle 3-110



DOSSIER BUDGET

die van hun spullen af willen. Mail je met iemand, dan heb je snel genoeg door of het wel of geen zuivere koffie is. Voelt het niet goed, dan kap ik het af. Ook wil ik geen gestolen goederen kopen: bij twijfel vraag ik altijd om een aankoopbewijs of een bon. Dat ik via Marktplaats een Mulberry-tas kocht voor € 285,- die werd opgestuurd, is niet een risico dat ik normaal snel zou nemen. Maar ik had zo'n

"Niks weggooien, recyclen die handel!"

leuk mailcontact dat ik het aandurfde. Wil je echt zeker van je zaak zijn, dan maak je gewoon een afspraak om het artikel op te halen. Bij de tas had ik daar echter niet zo veel zin in, aangezien zij in Zuid-Limburg en ik in Noord-Holland woon (en ik de tas moest en zou hebben).

Quitte spelen

Zo veel als ik koop via Marktplaats, zo veel verkoop ik ook weer. Zo verkoop ik binnenkort weer de glijbaan die ik via Marktplaats kocht. Ik kocht 'm voor € 15,- en verkoop hem straks voor hetzelfde bedrag. Heb ik er toch drie jaar plezier van gehad en straks is iemand anders er weer blij mee. Niks weggooien, recyclen die handel. En waarom altijd gloednieuw speelgoed voor de kinderen kopen? Geloof me, het maakt de (meeste) kinderen echt niet uit of iets al dan niet uit de winkel komt. Als het er maar mooi, fris en goed uitziet. En dat geldt ook voor kinderkleding.

Mijn strategie werkt als volgt. Ik koop in de uitverkoop kinderkleding van merken als Oilily, Bengh, Bor*z, Vingino, Retour, Ikks en CKS. De kinderen dragen het tot ze eruit gegroeid zijn, waarna ik het te koop aanbied op Marktplaats. Met een beetje geluk speel ik (bijna) quitte. Ik heb zelfs een keer een Vingino-spijkerbroek met gaten in de knieën verkocht voor € 15,-! En ja, natuurlijk had ik dat eerlijk in de advertentietekst gezet. Wat jij niet wilt dat u geschiedt, doe dat ook een ander niet, is mijn Marktplaatsmotto.

Verslaafd

Het is een beetje gênant, maar eigenlijk is 'Marktplaatsen' mijn grootste hobby. Het is tijdrovend, dat klopt, maar ik vind het zó ontzettend leuk. Zowel de spanning van de aankopen (zou je akkoord gaan met mijn bod?) als de spanning van het verkopen (komen de eerste mailtjes al binnen, gaan ze al tegen elkaar opbieden?) zijn verslavend. En echt, als je goed zoekt, kun je nog steeds de allermooiste spullen vinden. Zo vond een van mijn beste vriendinnen (net zo'n junkie als ik – opvallend is dat de fanatiekste Marktplaatsers die ik ken in de hoogste welstandsklasse zitten) een gewel-di-ge, bijna nieuwe lammy-coat, aangeboden door een Haagse diplomatenvrouw die weer vertrok naar een warm land. De jas arriveerde in een groot pakket en toen mijn vriendin 'm aantrok, bleek in een van de zakken de originele aankoopbon te zitten. De jas had € 2395,- gekost, zij had er € 100,- voor betaald. Als dat geen schatvinden is?

MARKTPLAATSBLOOPERS

Wat was ik blij met die Fatboy-zitzak voor slechts € 10,-! Dat de verkoper niet echt naast de deur woonde, was niet onoverkomelijk. Ik stuurde mijn man op pad, alleen had hij zóveel haast dat hij een verkeersboete kreeg. Waardoor de Fatboy ineens geen € 10,- maar ruim € 100,- kostte...

Ook vond ik het niet grappig toen ik na lang zoeken eindelijk een kinderfietshulpje vond, zo'n tien kilometer van mijn woonplaats vandaan. Al met al was ik vrijwel een hele avond onderweg om het ding te bemachtigen, maar goed, ik had 'm. Om een dag later bij de Hema een gloednieuw helpje voor minder te zien hangen...

PS Nederlanders die op internet shoppen, zijn echte koopjesjagers. Maar liefst 64% gaat zelfs actief op zoek naar kortingen. Twintig procent van de Nederlanders doet privéaankopen in werktijd. (Bron: TNT Post).